

## VENDRE UNE ASSURANCE EMPRUNTEUR

Référence :	Durée :	Niveau :	Modalités :	Tarifs :
AA441	1 jour - 7 h	Perfectionnement	Présentiel ou à distance	660,00 €

### LIEUX ET DATES :

#### PARIS

- Du 11/04/2024 au 11/04/2024

### OBJECTIFS

- Conseiller une solution d'assurance emprunteur
- Respecter les obligations relatives au devoir d'information et de conseil spécifiques à l'assurance emprunteur
- Développer l'assurance emprunteur dans son portefeuille client
- Mener un entretien de vente

#### Métiers préparés :

Chargés de clientèle

Intermédiaires d'assurance

#### Information complémentaire :

Toutes nos sessions sont désormais disponibles en présentiel ou à distance.

Vous souhaitez suivre une formation à distance ?

Inscrivez-vous à la session et indiquez-nous la modalité de participation que vous souhaitez par mail à [mo-inscriptions@ifpass.fr](mailto:mo-inscriptions@ifpass.fr)

Pas de date disponible ? contactez-nous à [mo-inscriptions@ifpass.fr](mailto:mo-inscriptions@ifpass.fr)

**[Consultez le taux de satisfaction de nos formations](#)**

**[ici >>](#)**

## POINTS FORTS

### **Modalités pédagogiques :**

**Approche théorique et pratique avec des études de cas permettant une approche réglementaire commerciale et opérationnelle de la distribution d'assurance emprunteur**

### **Formateur(s) :**

**Cette formation est animée par un professionnel d'animation commerciale et d'assurance vie et prévoyance, formateur expert de l'Ifpass.**

## PROGRAMME

- A Besoins de financement typologies de prêts (particuliers professionnels) et caractéristiques
- B Opportunités commerciales et environnement juridique de l'assurance emprunteur et de la sélection du risque (Loi Lemoine)
- C Conseiller les garanties de base et optionnelles et obtenir le meilleur tarif
- D Opportunités et pratiques commerciales focus sur l'immobilier
- E Pratique de l'entretien de vente de l'assurance emprunteur

### **Validation des acquis :**

**A l'issue de la formation, un quiz est proposé, il faut recueillir au moins 80% de bonnes réponses pour la valider.**

### **Personnalisation parcours :**

**Un questionnaire préparatoire sera remis en amont de la formation au participant lui permettant de faire remonter auprès du formateur ses attentes et besoins spécifiques.**

## PUBLIC

Conseillers clientèle  
Intermédiaires d'assurance  
Courtiers en crédits  
Téléconseillers

**Pour les personnes en situation de handicap** souhaitant réaliser une formation e-learning :

Nous vous invitons à prendre contact avec notre référent handicap (Nadia Benakli - [nbenakli@ifpass.fr](mailto:nbenakli@ifpass.fr)) afin de déterminer les formations accessibles.

## PRÉ-REQUIS

Fondamentaux des assurances de personnes et de l'assurance emprunteur

### **Modalité d'accès :**

- Les préinscriptions se font en ligne sur notre site ou par mail à [mo-inscriptions@ifpass.fr](mailto:mo-inscriptions@ifpass.fr) au moins 1 jour avant le début de la formation.
- Toutes les démarches administratives et financières doivent être réglées avant le début de la formation. Veuillez noter qu'en cas de demande de financement à un organisme financeur, la démarche de prise en charge est à réaliser par le candidat ou l'entreprise et doivent être réalisées à l'avance
- Les formations sont confirmées 3 semaines avant le début de la formation.

## TARIFS ET FINANCEMENTS

660,00 €

Exonérés de TVA

## CONTACT

[mo-inscriptions@ifpass.fr](mailto:mo-inscriptions@ifpass.fr) / [01 47 76 58 70](tel:0147765870)

Généré le 22/11/2024 à 18:11